

Медицинский представитель

Область профессиональной деятельности

Здравоохранение

Должность (профессия рабочего)

Медицинский представитель

Старший медицинский представитель

Ведущий медицинский представитель

ФГОС

06.03.01 Биология

06.04.01 Биология

32.04.01 Общественное здравоохранение

06.05.01 Биоинженерия и биоинформатика

30.05.01 Медицинская биохимия

30.05.02 Медицинская биофизика

30.05.03 Медицинская кибернетика

31.05.01 Лечебное дело

31.05.02 Педиатрия

31.05.03 Стоматология

31.05.04 Остеопатия

32.05.01 Медико-профилактическое дело

33.05.01 Фармация

ОКЗ

2269 Специалисты в области здравоохранения, не входящие в другие группы

ОКПДТР

20321 Биолог

20448 Врач

24060 Менеджер (в прочих отраслях)

25850 Провизор

27306 Фармаколог

Профильный совет по профессиональным квалификациям

Совет по профессиональным квалификациям в области фармации

Особые условия допуска к работе

Прохождение обязательных предварительных и периодических медицинских осмотров(1)

Документ о повышении квалификации не реже одного раза в пять лет(2)

ЕТКС/ЕКС

ЕКС: Провизор, Биолог, Врач

Зарубежные аналоги

Medical representative

Описание профессии

Медицинский представитель осуществляет:

- анализ рынка сбыта и потребительского спроса на лекарственный препарат, товары аптечного ассортимента и медицинское изделие;
 - проведение мероприятий по продвижению лекарственных препаратов, товаров аптечного ассортимента и медицинских изделий на рынке;
 - контроль наличия продукции компании в аптечных организациях;
 - планирование и осуществление визитов к врачам в медицинские организации и аптечные организации;
 - развитие долгосрочных деловых отношений с клиентами на вверенной территории;
 - работа с текущей базой и привлечение ключевых клиентов
-

Профессиональное образование и обучение

Высшее образование (бакалавриат, специалитет, магистратура)

Сфера применения профессии

В фармацевтических и медицинских компаниях

Востребованность, перспективы развития профессии и занятости

Профессия "Медицинский представитель" - одна из ключевых и востребованных профессий в области продвижения фармацевтической продукции. Перспективы развития профессии связаны с непрерывным продвижением медицинских изделий, лекарственных препаратов, биологически активных добавок; проведением

мероприятий по формированию спроса на продукцию и стимулированию продаж, обеспечение участия компании в презентациях и иных мероприятиях по информированию о продукции компании для специалистов медицинской и фармацевтической отрасли
