

# Региональный менеджер (в сфере обращения лекарственных средств)

## Область профессиональной деятельности

Здравоохранение

---

## Должность (профессия рабочего)

Региональный менеджер (в сфере обращения лекарственных средств)

---

## ФГОС

06.03.01 Биология

06.04.01 Биология

32.04.01 Общественное здравоохранение

06.05.01 Биоинженерия и биоинформатика

30.05.01 Медицинская биохимия

30.05.02 Медицинская биофизика

30.05.03 Медицинская кибернетика

31.05.01 Лечебное дело

31.05.02 Педиатрия

31.05.03 Стоматология

31.05.04 Остеопатия

32.05.01 Медико-профилактическое дело

33.05.01 Фармация

---

## **ОКЗ**

2269 Специалисты в области здравоохранения, не входящие в другие группы

---

## **ОКПДТР**

20321 Биолог

20448 Врач

24060 Менеджер (в прочих отраслях)

25850 Провизор

27306 Фармаколог

---

## **Профильный совет по профессиональным квалификациям**

Совет по профессиональным квалификациям в области фармации

---

## **Особые условия допуска к работе**

Прохождение обязательных предварительных и периодических медицинских осмотров(1)

---

## **ЕТКС/ЕКС**

ЕКС: Провизор, Биолог, Врач

---

## Зарубежные аналоги

Regional Manager

---

## Описание профессии

В задачи регионального менеджера (в сфере обращения лекарственных средств) входят:

- контроль по работе медицинских представителей и менеджеров по работе с ключевыми клиентами;
  - поддержание лояльности с лицами, принимающими решения и ключевыми клиентами;
  - продвижение продукции компании и выполнение плана в определенном регионе;
  - осуществление эффективного руководства компании, включая обучение и индивидуальное развитие посредством тренингов, коучинга и рекомендаций;
  - анализ отчетов;
  - аудит деятельности медицинских представителей, в том числе проведение двойных (контрольных) визитов;
  - подбор, оценка, удержание и мотивирование сотрудников;
  - разработка и отслеживание выполнения общего плана, направленного на достижение и перевыполнение плана продаж;
  - своевременный анализ рынка и деятельности конкурентов;
  - подготовка сводной отчетности согласно установленному порядку;
  - работа с дистрибьютерами;
  - организация и участие в выставках, семинарах, круглых столах.
- 

## Профессиональное образование и обучение

Высшее образование (бакалавриат, специалитет, магистратура)

---

## Сфера применения профессии

Фармацевтические и медицинские компании

---

## **Востребованность, перспективы развития профессии и занятости**

Профессия "Региональный менеджер (в сфере обращения лекарственных средств)" очень востребованная профессия. Перспективы развития профессии связаны с изучением коммерческого рынка продукции лекарственных препаратов, товаров аптечного ассортимента; составлением стратегического плана развития в регионе; контролем региональной группы сотрудников; подбором компетентных сотрудников и их обучением; актуализацией информационных баз данных о клиентах; составлением и координацией договорных деятельности по закупкам; составлением договорных отношений с лидерами мнений.

---